

M. Schneider

Effektives Vertriebscontrolling. Analyse und Optimierung von Telefonquote, Termineinhaltungsquote und Abschlussquote in einem Fitnessunternehmen

Einsendeaufgabe

BEI GRIN MACHT SICH IHR WISSEN BEZAHLT



- Wir veröffentlichen Ihre Hausarbeit, Bachelor- und Masterarbeit
- Ihr eigenes eBook und Buch - weltweit in allen wichtigen Shops
- Verdienen Sie an jedem Verkauf

Jetzt bei www.GRIN.com hochladen
und kostenlos publizieren

